

REO

ACTUEEL N° 116 SEP.OKT. 2017



Proef al onze smaken

INHOUD

- 01-02** Woord van de voorzitter
- 03** Maandcijfers
januari - augustus 2017
- 04** Fotopagina 20 jaar
Afcowest
- 05** Voorstelling
oogstobbrengsten Belgisch
hardfruitseizoen 2017
- 06** Voorstelling Inagro advies
voor afdekken prei tegen
vorstschade
- 07** Verslag minivoetbalwedstrijd
Gitse Tuinders – REO Veiling
- 08** Voorstelling nieuwe REO
medewerker

WOORD VAN DE VOORZITTER

Beste lezer

Toen het bestuur en de directie van onze veiling ongeveer een jaar terug nadachten over het feestjaar naar aanleiding van 75 jaar REO Veiling, hadden we nooit durven hopen dat de verschillende evenementen zo duidelijk de betrokkenheid van jonge actieve producenten en van niet meer zo jonge oud-leden zouden aantonen. De massale aanwezigheid van bijna duizend actieve producenten op de feestavond op 27 oktober, alsook van 750 oud-producenten die we half oktober mochten verwelkomen op het event REO@work, tonen de betrokkenheid bij jullie coöperatie. De talrijke gasten die op de vooravond van een verlofweek en tot ver over onze landsgrenzen mee met ons vierden op vrijdagavond 27 oktober, tonen de Europese ambitie die deze regio en onze veiling mogen en moeten hebben.

De REO Veiling heeft een bewogen geschiedenis achter de rug. Op 19 april 1942 nam Oscar Vandenbroucke de voorzittershamer van “de Gewestelijke Tuinbouwmaatschappij Ste. Dorothea te Rousselaere” over. In zijn gelegenheidstoespraak bij deze voorzitterswissel maakte de heer Vandenbroucke, die later voorzitter van de REO Veiling zou worden, de volgende bedenking : “... of er met de nieuwe marktverordening van groenten en fruit niet een organisatie kon opgericht worden die een blijvende betekenis zou bewaren voor den afzet van groenten en fruit”. Het lijkt alsof deze zin gisteren

uitgesproken werd, nochtans spreken we hier over 75 jaar geleden en wel in 1942, in volle Tweede Wereldoorlog. Het blijft uniek dat net in een periode waar wantrouwen en individualisme eerder de regel waren, het geloof van professionele tuinbouwers in coöperatief samenwerken leidde tot de oprichting van onze veiling. Op 20 juli 1942 zetten 20 tuinders in Gasthof Den Hert hun handtekening onder de stichtingsakte van de “Coöperatieve Leveringsplaats Roeselare, kortweg Colero”. Tijdens de buitengewone algemene vergadering van 6 april 1943 kreeg onze coöperatie haar definitieve naam: Coöperatieve Veiling Roeselare. Een pittig detail hierbij is dat eind april 1943, dus enkele weken nadat de naamswijziging was doorgevoerd, het bestuur van de Coöperatieve Veiling Roeselare op studiebezoek ging bij zijn collega's in Hoogstraten. Het doel van dit studiebezoek was de werking van een “veiling naar Nederlands model” te leren kennen. Het duurde echter tot dinsdag 21 november 1944, dus tot na de bevrijding, vooraleer de REO Veiling voor het eerst groenten van haar producenten zou verkopen. De eerste verkoop vond plaats in de Sint-Amandsstraat 104 en er werd op die dag 21 ton groenten aangeboden. De raad van bestuur kwam dezelfde avond nog samen om de activiteiten van de eerste verkoopdag te evalueren. De belangrijkste conclusie van deze avondlijke vergadering was “het acute plaatsgebrek”, een terugkerend logistiek pijnpunt binnen de werking van 75 jaar REO Veiling.

Reeds in 1945 verhuisde de REO Veiling naar de Vaartkaai 34 om in 1948 te landen in de Kattenstraat. In 1954 vestigde de REO Veiling zich uiteindelijk aan de Diksmuidsesteenweg waar een eigen veilingcomplex werd gebouwd met een verkoopzaal in de vorm van een amfitheater. De permanente groei en modernisering van de tuinbouwproductie in onze regio bleven de belangrijkste motor achter de groei en ontwikkeling van onze veiling. Ook de bedrijfsterreinen tussen de Diksmuidse- en Oostnieuwkerksesteenweg werden stilaan te klein. In 1991 verhuisde de REO Veiling voorlopig voor de laatste maal naar een volledig nieuw complex tussen de Oostnieuwkerksesteenweg en de Groenestraat. De “nieuwe veiling” blijft tot vandaag het kloppend hart van de REO Veiling, waar dagelijks de aanvoer, verkoop en distributie van verse groenten en fruit plaats vinden.

Vanaf 1991 werd onder impuls van eredirecteur Noël Keersebilck ook de site tussen de Diksmuidse- en Oostnieuwkerksesteenweg stapsgewijs gemoderniseerd. Deze site werd ontwikkeld als een logistiek verpakkingscentrum met accommodatie voor onze belangrijkste afnemers. De aankoop van de fabrieksterreinen van de firma Vuylsteke, de noodzakelijke bodemsanering en de bouw van een nieuwe verpakkingsloods zorgden voor een verdere optimalisatie van de logistiek. Bovendien zijn deze investeringen de blijvende garantie dat de REO Veiling als onafhankelijk depot binnen het EPS-netwerk verder kan ontwikkelen. We zijn met andere woorden klaar om het uitrollen van meermaals verpakkingen op onze tweede thuismarkt Frankrijk te ondersteunen. Daarnaast moeten de geplande investeringen in vernieuwde wasstraten de transitie bij EPS van starre blauwe kisten naar groene klappakketten mogelijk maken. U ziet het, beste lezer, onze veiling realiseert niet enkel plannen, er worden ook verder plannen gemaakt.

Naast de logistieke ontwikkelingen vormt de permanente integratie van nieuwe technologie in het verkoopproces een tweede rode draad doorheen 75 jaar REO Veiling. De evolutie van een zelf gebouwde klok met onderdelen van een oude naaimachine, over de simultane klokverkoop naar Vlaanderen gebracht door toenmalig directeur Odriel Hondekijn, tot de huidige simultane klokverkoop met internetkoppeling voor thuiszoekers tonen hoe de Vlaamse tuinbouw permanent gebruik maakte van de meest performante en vernieuwende technologie. Deze technologiesprongen zorgden voor een verruiming van de marktplaats, en de transparantie die ermee gepaard ging, en brachten de producent systematisch dichterbij de eindklant. De REO Veiling en haar producenten hebben vroeg geleerd niet onder de eigen kerktoren te schuilen, maar het hoofd te bieden aan wat vandaag **“disruptieve” economische ontwikkeling** noemt. Door zelf moderne technologie te omarmen en dit in het belang van de ontwikkeling van de Vlaamse land- en tuinbouw, nemen we als producenten de leiding over de marktplaats. Samenwerking en visie over de veilinggrenzen heen hebben ervoor gezorgd dat dit kon verwezenlijkt worden. Laat ons vooral wakker blijven voor de uitdagingen van morgen.

Omdat mensen het verschil maken, en waar kunnen we dat beter weten dan in een coöperatie, blijft de REO Veiling

investeren in competente medewerkers. Dit zorgde ervoor dat de voorbije 75 jaar telkens weer producten aan de markt aangeboden werden die voldoen aan de verwachtingen

590

Zoveel kilogram groenten hebben we versneden om jullie producten te promoten tijdens het Cera City Festival dat op zaterdag 7 oktober het stadscentrum van Leuven inpalmde voor de viering van 125 jaar Cera. Het jubileumfeest kreeg meer dan 10.000 Cera-vennoten over de vloer. De helft van deze grote opkomst proefde van ons “wokgerechtje met verse REO groenten, kip en pasta”. De 5.000 geserveerde wokproevertjes hadden als REO ingrediënten: kerstomaatjes, selder, wittekool, courgette, wortelen en prei. Het publiek liet het zich smaken. De receptenfoldertjes van ons wokgerechtje vlogen de deur uit.

van elke nieuwe generatie consumenten. De blokvorming, de residu-overwaking, de introductie van externe bedrijfsplatenboeken, de tracing tot op perceel niveau, maar ook de jaarlijkse duurzaamheidsrapportering en recent nog de collectieve invoering van de sociale module Grasp, zijn evenveel antwoorden op telkens weer nieuwe vragen van een bewuste markt. Het perfect aanvoelen wanneer een antwoord moet en kan gegeven worden op nieuwe bekommernissen uit de markt is een onderdeel geworden van de bedrijfsvoering van onze veiling. Het telkens weer collectief en coöperatief inspelen op nieuwe uitdagingen, vormen vandaag de troeven die onze veiling aanreikt aan haar leden-producenten. Dit is enkel mogelijk door permanent te investeren in competente medewerkers.

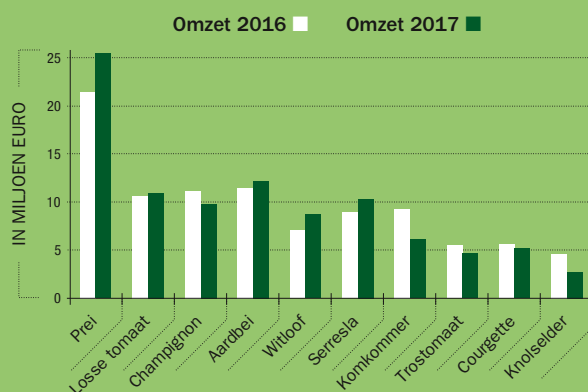
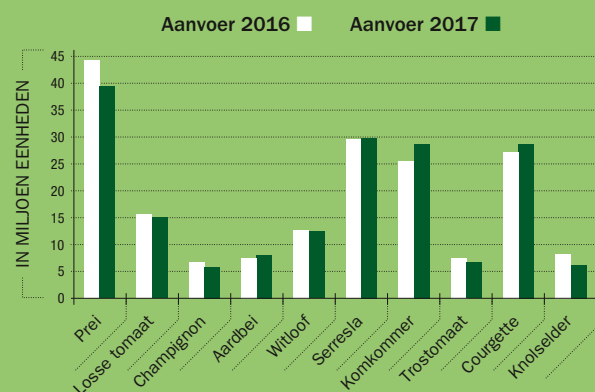
Als voorzitter stel ik dan ook met fierheid de permanente evolutie van onze veiling vast. Dit is de enige weg om te voldoen aan de verwachtingen van onze leden-aandeelhouders en aan de noden van de markt. Als huidige generatie coöperanten hebben we net als onze voorgangers de taak en de plicht om te investeren in de toekomst van onze coöperatie. Ik ben ervan overtuigd dat het blijvend loont te investeren in dit bedrijf. En ik hoop dan ook dat over 75 jaar onze opvolgers met evenveel fierheid kunnen terugkijken. Het blijft uiteraard een uitdaging, in een omgeving waar individualisme soms de boventoon haalt, om blijvend te geloven in de meerwaarde van samenwerken. Maar niemand beter dan de stichters van deze veiling leren ons dat het echt loont om coöperatief te ondernemen, zelfs in een omgeving van wantrouwen en individualisme.

Rita Demaré
Voorzitter



MAANDCIJFERS JANUARI - AUGUSTUS 2017 > AANVOERGEGEVENS

naam	EA	januari - augustus 2017			januari - augustus 2016		
		aantal	prijs (in €)	omzet (in €)	aantal	prijs (in €)	omzet (in €)
Prei	Kg/Bs	39.476.092	0,641	25.317.030	44.257.537	0,486	21.512.709
Aardbei	Po	7.840.285	1,588	12.447.384	7.479.659	1,531	11.451.591
Losse tomaat	Kg	15.139.537	0,701	10.609.018	15.236.293	0,686	10.444.703
Serresla	St	29.750.792	0,347	10.309.636	29.657.600	0,288	8.541.992
Champignon	Kg	6.101.050	1,614	9.846.709	6.573.913	1,641	10.789.341
Witloof	Kg	12.174.055	0,681	8.287.380	12.325.297	0,557	6.871.338
Komkommer	St	28.625.264	0,234	6.695.224	25.516.178	0,355	9.056.275
Courgette	St/Kg	28.256.269	0,181	5.124.608	26.331.257	0,212	5.574.524
Trostomaat	Kg	6.651.043	0,726	4.828.946	7.617.955	0,714	5.440.078
Knolselder	St	6.368.696	0,468	2.979.395	7.977.758	0,573	4.569.174
4de Gamma	Kg/St	2.945.100	0,994	2.926.271	2.869.938	0,974	2.795.653
Bloemkool	St	2.561.718	0,690	1.767.458	1.553.101	1,182	1.836.047
Veldsla	Kg	365.309	4,446	1.624.155	335.315	1,801	604.006
Wittekool	St	3.939.266	0,389	1.532.744	3.655.612	0,435	1.590.910
Rodekool	St	1.383.476	0,754	1.043.608	1.366.002	0,853	1.164.616
Peterselie	Bs	3.319.663	0,294	975.867	3.197.538	0,434	1.386.243
Framboos	Ds	933.521	1,012	944.488	417.428	0,876	365.620
Multicolor	St	2.121.462	0,397	842.902	1.900.496	0,367	697.673
Aardappel	Kg	1.688.130	0,447	753.958	2.011.878	0,423	850.346
Baby Leaf	Kg/Ds	229.850	2,600	597.643	194.708	2,973	578.790
Spruitkool	Kg	575.653	0,972	559.690	888.456	0,384	341.607
Broccoli	Kg	570.434	0,797	454.398	511.210	1,553	793.972
Groene selder	St/Bs	1.907.708	0,238	454.239	2.301.854	0,358	823.185
Serresnijboon	Kg	195.648	2,086	408.026	189.925	2,526	479.665
Lollo Bionda	St	874.232	0,460	402.271	1.259.305	0,249	314.155
Oesterzwam	Kg	90.182	4,293	387.145	137.020	4,183	573.099
Peer	Kg	658.722	0,581	382.987	573.223	0,415	237.838
Knolvenkel	St	763.085	0,452	344.947	773.101	0,626	483.768
Struikboon	Kg	161.548	1,858	300.106	132.180	2,570	339.690
Groene eikenbladsla	St	869.464	0,340	295.902	1.264.766	0,310	392.221
Witte Asperge	B/S/K	120.539	2,399	289.130	115.438	3,728	430.344
Savoikool	St	630.822	0,443	279.163	590.834	0,344	203.533
Appel	Kg	489.456	0,474	232.073	385.393	0,520	200.392
Kruldijvie	St	359.201	0,637	228.685	390.300	0,838	327.136
Aubergine	Kg	212.430	1,049	222.813	198.752	0,872	173.349
Wortelen per busseel	Bs	630.242	0,333	209.932	658.593	0,475	312.853
Andijvie breedblad	St	368.618	0,534	196.873	402.388	0,606	243.981
Rode eikenbladsla	St	701.894	0,271	190.469	952.444	0,345	328.152
Lollo Rossa	St	492.242	0,281	138.362	598.308	0,315	188.631
Groene asperge	B/S/K	50.760	2,322	117.850	34.113	2,831	96.579
Radijs	Bs	434.485	0,228	99.273	479.300	0,224	107.491
Raap	Kg	170.552	0,553	94.258	98.799	0,566	55.956
Spinazie	Kg	74.845	1,177	88.118	85.233	1,356	115.613
Winterbloemkool	St	85.784	0,951	81.591	62.701	1,271	79.686
Braambes	Ds	80.793	0,839	67.795	61.149	0,832	50.870
Zilverui	Bs	173.455	0,309	53.636	116.792	0,262	30.646
Schorseneer	Kg	57.792	0,860	49.721	78.708	0,486	38.245
Tuinkers	Ds	78.488	0,505	39.627	83.483	0,475	39.670
Augurk	Kg	37.515	0,923	34.610	24.480	1,279	31.299
Rode bes	Ds	29.618	0,949	28.106	19.560	1,329	25.997
Radicchio	Kg	53.949	0,509	27.457	48.516	1,403	68.076
Paprika	Kg	13.420	1,157	15.525	21.642	1,675	36.259
Kervel	Bs	41.791	0,330	13.777	59.993	0,389	23.317
Kerstomaat	Ds	28.464	0,382	10.862	23.928	0,375	8.977
Keukenraap	B/S/K	29.457	0,317	9.328	15.718	0,181	2.849
Witte selder	St	9.925	0,807	8.011	6.112	0,668	4.083
Open lucht sla	St	51.348	0,117	5.989	21.240	0,114	2.420
Ijsbergsla	St	25.522	0,139	3.559	48.946	0,112	5.470
Blauwe bes	Ds	300	0,900	270	276	0,860	237



20 JAAR AFCOWEST IN BEELDEN

De Tuinbouw Afzetcoöperatie Westhoek (Afcowest) vierde op zondag 27 augustus haar 20ste verjaardag. De leden-producenten werden daarbij bedankt voor hun blijvend geloof in de kracht van samen naar de markt gaan. Immers, zonder dit groot vertrouwen was het jubileumfeest niet mogelijk geweest. De jubileumviering was niet alleen een feestmoment, maar ook een inspirerend initiatief met een terug- en vooruitblik op het belang van coöperatief samenwerken. Getuige deze fotopagina.



Het jubileumfeest vond plaats in de loods van Afcowest te Poperinge. De loods werd gedecoreerd met onder meer dit kleurrijk groentetapijt. De groentemozaïek met vooral producten uit de Westhoek was een realisatie van de REO medewerkers Filip Staelens, Kathleen Seys, Jan Demyttenaere en Luc Debruyne (vlnr).



Bart Naeyaert was de eerste gastspreker. "Je moet niet altijd proberen de grootste teler te worden. Door samen aan de slag te gaan kan je eveneens heel wat bereiken", gaf de gedeputeerde van Landbouw van de provincie West-Vlaanderen mee.



Ook Christof Dejaegher was aan het woord. De burgemeester van Poperinge loofde de manier waarop Afcowest reeds 20 jaar werk maakt van duurzame ontwikkeling en beheersbaar transport: "Door de komst van Afcowest besparen de producenten uit Poperinge en haar omgeving zich de lastige en tijdrovende rit naar Roeselare".



Voorzitter Rita Demaré van onze veiling beklemtoonde de goede verstandhouding tussen de REO Veiling en Afcowest: "De taakverdeling waarbij Afcowest verantwoordelijk is voor de lokale bundeling van het aanbod en de REO Veiling instaat voor het kwaliteitsbeleid en het vermarkten van het product blijft een unieke oplossing om binnen het coöperatief model lokale betrokkenheid te koppelen aan opschaling naar de markt".



Aan de feesttafel werd druk nagepraat bij een glas en een stevige portie rosbief met veel groenten van eigen bodem.



"Op 2 april 1997 stonden 82 stichtende vennoten-producenten aan de wieg van Afcowest. De coöperatie telt nu 235 producenten-aandeelhouders. Een verdrievoudiging in 20 jaar. Ook dit toont de sterke dynamiek van Afcowest en haar producenten in de Westhoek", aldus voorzitter van het eerste uur Joseph Cardoen.

OOGSTRAMINGEN HARDFRUITSEIZOEN 2017



Het hardfruitareaal in ons land bedraagt dit jaar naar schatting 16.187 ha, waarvan 6.164 ha appelareaal (38%) en 10.023 ha perenareaal (62%).

Bij de meeste hardfruittelers is de nieuwe oogst bijna achter de rug. Omwille van de droge eerste jaarhelft en de hittegolf in juni begon het plukken overigens twee weken vroeger dan normaal. Door de weersomstandigheden is tevens sprake van lagere oogstvolumes voor zowel appelen als peren. Dit zal op onze veiling een invloed hebben op de aanvoeren omzetcijfers voor hardfruit. In het seizoen 2016/2017 zaten deze cijfers voor het derde jaar op rij in de lift.

APPELEN

In samenwerking met het Verbond van Belgische Tuinbouwcoöperaties (VBT), haar aangesloten veilingen, de vakgroep fruit Boerenbond en de Algemene Directie Statistiek (Statbel) maakte het Vlaamse Departement Landbouw en Visserij een eerste volumeraming van de hardfruitoogst die momenteel op zijn laatste benen

loopt in ons land. Gespreid over gans België werden daarvoor 250 fruitteelt-bedrijven bevestigd. Op basis van deze enquête wordt geschat dat de huidige appeloogst in totaal 74.433 ton zal opleveren. Een daling van 68%(!) tegenover de appeloogst in 2016 dat door de extreem natte junimaand ook al geen goed fruitjaar was. In vergelijking met het oogstgemiddelde van de voorbije vijf jaar is de daling van dezelfde orde (69%).

Nochtans valt de maatsetting van de meeste geplukte appelen dit jaar groter uit dan normaal. Momenteel worden grotere appelen geplukt omdat er minder appelen aan de bomen hangen ten gevolge van de Belgische weersomstandigheden. Door de lage temperaturen en relatieve droogte tijdens en na de bloei verliep de vruchtzetting slecht, in het bijzonder voor Jonagold, Jonagored en Boskoop. Andere rassen zoals Golden, Belgica en Gala kenden een betere vruchtzetting. Bovendien daalde de temperatuur in de nacht van 19 op 20 april op

verschillende plaatsen ver onder het vriespunt met zware vorstschade als gevolg.

In ons land worden dit jaar appelen geplukt op naar schatting 6.200 ha. Een globale areaalvermindering van 5% in vergelijking met de 6.500 ha van vorig jaar. Met uitzondering van Gala daalde het areaal van alle appelvariëteiten. België vertegenwoordigt daarmee 1% van de Europese appelproductie die dit jaar is geraamd op 9,3 miljoen ton of een daling met 21% tegenover vorig seizoen. Deze daling doet zich in de ganse EU voor. Ondanks een areaaldaling met 15.000 ha tot 165.000 ha blijft Polen de grootste EU-appelproducent.

Op Belgische bodem is Jonagold de grootste variëteit met 33% van de totale productie (echter in dalende lijn). Op Europees niveau bekleedt Jonagold slechts 3% van de totale appelproductie. De grootste variëteiten in Europa zijn Golden Delicious (21%) en Gala (14%). Voor Golden wordt dit jaar een daling met 18%

voorspeld, terwijl de productie van Gala slechts licht afneemt (- 3%).

PEREN

Het nationale perenareaal wordt vandaag geraamd op 10.000 ha. Een groei met 3,4% gedurende het voorbije jaar. De stijging heeft twee verklaringen: de toenemende interesse voor nieuwe perenvariëteiten, van 430 ha naar 489 ha, en de continue toename van Conférence, van 8.360 ha naar 8.660 ha. Ondanks deze areaaluitbreiding is het huidige oogstvolume (300.563 ton) lager geraamd dan vorig jaar (321.560 ton). In de winter was de temperatuur mild. Maar tijdens de bloeiperiode werden lage temperaturen genoteerd en bleef het relatief droog. De strenge nachtvorst van halfweg april resulteerde in een slechte vruchtzetting voor Doyenné de Comice en Sweet Sensation. De meeste telers konden door hun vakkennis het beperkt aantal vruchten op de bomen behouden en wisten de oogst van Conférence en Durondeau te redden. De vruchtmaat van de Conférence peren die momenteel geplukt worden, is evenwel kleiner in vergelijking met vorig jaar.

In gans Europa wordt dit jaar naar schatting 2,15 miljoen ton peren geoogst. Dit is vergelijkbaar met de totale productie van vorig seizoen, maar een daling van 8% ten opzichte van het gemiddelde van de laatste drie jaar. De perenoogst die momenteel overal in Europa bezig is, wordt ingeschat als de op een na kleinste oogst van de afgelopen tien jaar. Conférence is en blijft de meest geteelde variëteit, zowel in Europa (40% van de totale Europese perenproductie) als in België (95% van de totale Belgische productie). Eén derde van de Europese Conférence productie is Belgisch! In het algemeen vertegenwoordigt ons land 14% van de Europese perenproductie. Daarmee behoort België met Italië, Spanje, Portugal en Nederland tot de vijf toonaangevende 'perenlanden' die samen ongeveer 85% van de Europese perenproductie vertegenwoordigen.

INAGRO SENSIBILISEERT PREITELERS



Prei is de belangrijkste vollegrondsgroente in West-Vlaanderen. Zowel de bodem als het klimaat zijn hier ideaal voor de preiteelt. Maar streng winterweer kan voor veel productbeschadiging zorgen. Nu de winter langzaam dichterbij sluipt, sensibiliseert Inagro de preitelers om het gewas vroeg af te dekken en zo het risico op oogstverlies te vermijden. Inagro ontwikkelde bovendien een eigen kostprijsberekeningstool die aantoonde dat prei afdekken al snel loont.

De kostenberekeningstool van Inagro toont aan dat prei afdekken al snel loont.

KOSTPRIJS

Tijdens de voorbije twee winters bleef de West-Vlaamse preiteelt gespaard van strenge vorst. Maar in januari 2013 vielen er meerdere centimeters sneeuw, waardoor de luchttemperatuur veel meer afkoelde dan voorspeld. De nachttemperaturen doken gedurende meerdere dagen onder - 10°C. In het harde winterweer raakte niet-afgedekte prei zeer zwaar beschadigd. Wie de kostprijs van de productie van prei kent, weet dat het de moeite loont om het gewas

vroeg af te dekken en op die manier het risico op een verloren oogst te beperken. Toch blijkt dat nogal wat preitelers niet exact de kostprijs van een hectare prei kennen. De kostprijs is sterk afhankelijk van de investeringen op het bedrijf en van de hoeveelheid arbeid. Op basis van deze parameters is de kostprijs dus voor iedereen verschillend. Om de kostprijs per bedrijf visueel voor te stellen, ontwikkelde Inagro een berekeningstool. Op www.prei-info.be lees je daarover meer informatie. De website is vrij toegankelijk na registratie.

Een preiteler die de berekeningstool van Inagro er even op los laat, stelt vast dat de kostprijs om prei af te dekken al snel lager is dan de kost van mogelijke vorstschade. Het loont dus zeker om prei af te dekken. Maar een teler die een gewasbeschermingsmiddel gebruikt, moet het afdekkingsmateriaal telkens openen en terug sluiten. Hij ervaart dat als een arbeidsintensieve karwei. Voor hem misschien reden genoeg om zijn prei uiteindelijk toch niet af te dekken. Afgelopen winter testte Inagro daarom uit of het mogelijk is om gewasbeschermingsmiddelen toe te passen doorheen de

afdekkingsmaterialen én of langdurig afdekken nadelig is voor de opbrengst en de kwaliteit van prei. Het proefcentrum in Beitem vergeleek verschillende types afdekkingsmateriaal, zoals klimaatdoek (Howicover), licht vliesdoek (17 g/m²) en zwaar vliesdoek (30 g/m²). Het afdekken van de prei cultivar Harston gebeurde voor de vorst, op 20 december 2016. Het vliesdoek werd pas geopend bij de oogst eind maart.

SNEEUW

“Door de relatief zachte winter waren er weinig verschillen in opbrengst tussen de types afdekkingsmateriaal. Gewasbeschermingsmiddelen toepassen doorheen de afdekkingsmaterialen blijkt mogelijk te zijn. Afdekking met zwaardere folie gaf meer aanleiding tot roest en bruine toppen. De roestaantasting verdween wel na een ziektebestrijding doorheen de afdekking”, stelden de Inagro-onderzoekers vast. De onderzoekers geven ook nog mee dat niet-afgedekte oogstrijpe prei heel gevoelig en vaak

verloren is als de nachttemperatuur lager zakt dan – 10°C. Nog jonge late winterprei kan meer vorst verdragen dan oogstrijpe winterprei. Die prei zal wel witte bladeren vertonen, maar kan zeer snel terug groeien zodra de temperaturen stijgen in het voorjaar.

En tot slot nog dit. “Sneeuw op het afdekkingsmateriaal kan witte bladtips veroorzaken. Deze productbeschadiging is echter nooit zo groot als de schade die strenge nachtvorst kan veroorzaken!”, concluderen de Inagro-onderzoekers.

VRIENDENKRING VOETBALDE TEGEN GITSE TUINDERS



VZW VRIENDENKRING PERSONEEL REO VEILING NODIGT UIT

KAARTING

Naar jaarlijkse gewoonte organiseert de vzw Vriendenkring Personeel REO Veiling op de tweede vrijdag van december haar vertrouwde kaarting. Er wordt dit jaar opnieuw gekaart voor groenten en dit op **vrijdag 8 december** vanaf **18u00**. De groentekaarting heeft plaats in de cafetaria van de REO Veiling. De inleg bedraagt 1,50 euro. Er is geen drankverplichting. De VZW-leden hopen op een grote opkomst en danken u bij voorbaat voor uw steun.



De Gitse Tuinders en de Vriendenkring van de REO Veiling trekken elk jaar de voetbalschoenen aan voor een minivoetbalmatch tegen elkaar. Deze sportieve traditie werd dit najaar voortgezet in de sporthal Ogierlande te Hoogdele-Gits. De veilingkleuren werden deze keer verdedigd door: Jonathan Demonie, Niek Finaut, Dominiek Keersebilck, Bert Vande Weghe, Simon Wallican, Dieter Sys en Mike Trio (vlnr). Op dezelfde avond wonnen de

Rode Duivels van dwergstaat Gibraltair met 9-0. Ons team hoopte dit resultaat te evenaren en bood meer weerwerk dan vorig jaar, maar moest ondanks een goed samenspel en enkele verdienstelijke doelpogingen uiteindelijk toch de duimen leggen tegen een sterkere tegenstander. Onze ploeg is vast van plan om deze scheve situatie volgend jaar recht te zetten. We doen nu al een oproep voor supporters die de Vriendenkring naar de overwinning sturen.

COLOFON

REO Actueel is het informatieblad van de REO Veiling in Roeselare. Het verschijnt zesmaal per jaar op een aantal pagina's volgens noodzaak. Het wordt gratis verspreid onder haar leden, kopers en werknemers.

VERANTWOORDELIJKE UITGEVER

Paul Demyttenaere, REO Veiling
Oostnieuwkerksesteenweg 101
8800 Roeselare - België

REALISATIE

Herwig Willaert - REO Veiling
Kliek Creatieve Communicatie

WERKTEN MEE AAN DIT NUMMER

Rita Demaré, Paul Demyttenaere, Rik Decadt, Dominiek Keersebilck, Filip Vanaken, Martine Volckaert, Herwig Willaert, Lieven Delva, Robby Mylle, Olivier Gobert, Sofie Sys, Ellen Vauterin, Patricia Vercammen, Jürgen Lessens, Elise Degroote, VBT, LAVA, VLAM, VILT, Nele Van Avermaet, Laila Blomme, Nele Dejonckheere, Nancy Vindevogel, Marc Boeten, Paya Vermeersch.

COPYRIGHTS

Niets uit deze uitgave mag door middel van elektronische of andere communicatiedragers, met inbegrip van informatiesystemen, gereproduceerd worden zonder voorafgaandelijke schriftelijke toestemming van de verantwoordelijke uitgever.



NIEUWE IT-MEDEWERKER

Met de aanwerving van Laïla Blomme werd onze IT-afdeling versterkt met een ervaren collega. Laïla groeide op in Moorslede, waar ze sinds kort opnieuw woont. We stellen graag onze nieuwe IT-medewerker aan jullie voor.



Laïla Blomme: "Door mijn programmatiewerk kan ik er voor zorgen dat mijn collega's hun werk gemakkelijker kunnen uitvoeren. Dat geeft me een tevreden gevoel."

EETCULTUUR

Na haar middelbaar onderwijs behaalde Laïla Blomme op eigen initiatief het MCSE-diploma (Microsoft Certified Systems Engineer). "Ik kocht me zes boeken over computernetwerken en Windows NT. Na zelfstudie nam ik deel aan examens die werden georganiseerd door het erkende opleidingscentrum Posa die het MCSE-diploma uitreikt. Ik slaagde met een hoge score. Bij het opleidingscentrum waren ze behoorlijk onder de indruk van mijn goed resultaat en ze namen me meteen in dienst. Ik was 19 jaar. Terwijl ik aan het werk was, behaalde ik ook mijn graduaatsdiploma in de informatica na drie jaar avondonderwijs", vertelt Laïla

"Na mijn eerste jobervaringen bij het opleidingscentrum Posa werkte ik 15 jaar freelance in grote en kleine ondernemingen, maar ook bij overheidsinstellingen zoals NMBS en het ministerie van Financiën. Ik programmeerde er databankapplicaties die de administratieve werking van het bedrijf bevorderen. Dit is ook wat ik op de REO Veiling doe. De hoofdzetels van mijn vorige werkgevers waren in Belgische grootsteden gevestigd. Ik liet daarom West-Vlaanderen los als woonplaats en verbleef meerdere jaren in Gent, Brussel en Kruikebeke nabij Antwerpen."

Laïla toerde niet alleen in België rond. "Ik hou van reizen naar verre bestemmingen. Ik was reeds in Brazilië, Venezuela, Mexico en Zuid-Korea. Ik bezocht deze landen telkens met behulp van de plaatselijke bevolking. Daarbij proefde ik uiteraard ook van de lokale kook- en eetcultuur. Grootsteden zoals Mexico City en Seoul vielen erg in mijn smaak. Twee uiteenlopende culturen, maar beiden razend interessant."

UITDAGING

Nu woont Laïla opnieuw in Moorslede. "Aan mijn achterdeur worden momenteel bloemkolen geoogst", lacht Laïla. De REO Veiling was voor haar geen onbekend gegeven toen ze op het einde van de zomer in dienst kwam. "Via familie en burens ken ik de veiling al van in mijn kindertijd", zegt Laïla. "Mijn eerste werkweken op de REO Veiling gaven heel wat voldoening. Het is een nieuwe uitdaging en bovendien doe ik hier het werk dat ik het liefste doe, namelijk programmeren. Ik voelde me ook vlug thuis op de REO Veiling. Ik ben vanaf dag één goed opgevangen door mijn collega's die mij begeleiden doorheen het reilen en zeilen van de veiling. Door mijn programmatiewerk kan ik er op mijn beurt voor zorgen dat mijn collega's hun werk gemakkelijker kunnen uitvoeren. Dat geeft me een tevreden gevoel."

WIST JE DAT ...

- > Wist je dat onze veiling op 27 september het bezoek kreeg van leraars die deelnemen aan een studiedag georganiseerd door Inagro, Vives en VLA West-Vlaanderen. De leerkrachten maakten kennis met de West-Vlaamse groenteteelt in relatie met de productie in West-Europa en de rol die onze veiling daarbij speelt. Met de opgedane kennis stoffeerden de leerkrachten hun lessen met actuele informatie over bodem en tuinbouw.
- > Wist je dat dankzij de inspanningen van de REO medewerkers en na een audit op onze veiling alle GlobalG.A.P. telers nu ook GRASP gecertificeerd zijn.
- > Wist je dat Benoni Callebert en Simonna 60 jaar zijn gehuwd. Benoni was 38 jaar keurmeester op onze veiling. We wensen het diamanten echtpaar nog vele gezonde jaren samen. Proficiat!
- > Wist je dat op 20 september een algemene bedrijfscontrole van het FAVV op onze veiling met een positief resultaat werd afgesloten. Tijdens de rondgang in verschillende afdelingen werden alle checklijsten conform beoordeeld met aandacht voor hygiëne, kwaliteit en etikettering van de producten. We bedanken iedereen voor de inzet en correcte opvolging van de aandachtspunten.
- > Wist je dat LAVA in november spruitjes promoot als Flandria groente van de maand. In december is knolselder aan de beurt. Bloemkool en broccoli waren de Flandria groente van de maand in respectievelijk september en oktober. De Flandria promotiecampagne krijgt weerklank in de sociale media, het Radio 2-programma De Madammen en Dageelijkse Kost met televisiekok Jeroen Meus.
- > Wist je dat op initiatief van LAVA de lezers van de weekendeditie van Het Laatste Nieuws op zaterdag 4 november de kans hadden om een mooi kookboekje met Flandria gerechten te kopen tegen slechts 1,95 euro per boekje.
- > Wist je dat we gedurende een week over de middag een kookworkshop hielden voor de jonge deelnemers van een sportkamp georganiseerd door de Roeselaarse sportdienst. In plaats van boterhammen te eten in de sporthal maakten de kinderen uit het 5de en 6de leerjaar vanachter onze mobiele keuken kennis met tomaten, courgettes, broccoli, prei, groene selder en knolselder.